



Strategie e Comunicazione efficace nel settore Immobiliare

Conoscere e utilizzare l'innovativa metodologia
del Centro ACP NEL SETTORE IMMOBILIARE

I CORSI

I corsi per conoscere la Matrice Emotiva sono rivolti a chiunque e non è richiesta alcuna competenza o pre-requisito specifico.

Il percorso formativo è strutturato in parti teoriche ed applicazioni pratiche in modo da poter toccare immediatamente con mano quanto spiegato.

La nostra formazione offre l'opportunità di crescere per gradi, iniziando dai corsi base per poi proseguire con i corsi avanzati e di specializzazione.

**Investire su Te stesso
Produce più del tuo conto in banca!**

OBIETTIVI E FINALITÀ

Sviluppare nuove capacità e strategie efficaci nella professione dell'Agente Immobiliare attraverso la conoscenza della Matrice Emotiva. Acquisire strumenti operativi per ottenere risultati concreti e immediati. Migliorare la professionalità dell'agente immobiliare per gestire al meglio tutte le fasi dell'attività:

- Motivazione e autostima
- Comprendere le reali esigenze del cliente
- Aumentare l'efficacia della comunicazione per raggiungere sempre l'obiettivo
- Comprendere se i clienti dicono la verità
- Migliorare il rapporto con il cliente per una vendita efficace

TEMI TRATTATI

- La Matrice Emotiva
- Motivazione e sviluppo dei collaboratori
- Migliorare la propria leadership
- Sviluppo della comunicazione
- La comunicazione non verbale
- La comunicazione della Matrice
- La ricerca di informazioni
- La telefonata efficace
- L'acquisizione di immobili
- Il ribasso ed il rialzo
- La trattativa di vendita
- L'accettazione

INFORMAZIONI

I corsi del Centro ACP, le loro finalità, obiettivi, costi, convenzioni e modalità di iscrizione sono descritti sul sito www.centroacp.it.

Per informazioni puoi contattarci ai seguenti riferimenti:

Telefono: 06 92 59 22 90

e-mail: segreteria@centroacp.it

Skype: [centro.acp](https://www.skype.com/name/centro.acp)

Sito: www.centroacp.it

