

Comunicazione non verbale

Lo strumento della nostra
Matrice Emotiva per comunicare
NEL SETTORE IMMOBILIARE



Conoscere la Matrice Emotiva dell'individuo

Entrare in contatto con gli altri in modo completo, rafforza le relazioni riscuotendo maggiore stima, serenità e sicurezza.

Ognuno ha la sua Matrice Emotiva che influenza e condiziona la vita.

La comprensione e l'utilizzo di queste conoscenze è fondamentale per migliorare la comunicazione verso i clienti e ottenere maggiori successi nella ricerca delle informazioni, nella trattativa di acquisizione, nei ribassi, nei rialzi, nella vendita e nell'accettazione delle proposte. Il risultato sarà quello di incrementare sensibilmente i risultati e quindi il fatturato.

Attraverso il corso potrai apprendere come la Matrice Emotiva condiziona e influenza le nostre scelte e quelle dei clienti. Riuscirai a costruire team vincenti e a creare contesti di lavoro dinamici e motivanti.

CONTATTI E ISCRIZIONI

Telefono: 06 92 59 22 90

Skype: centro.acp

E-mail: segreteria@centroacp.it

Sito: www.centroacp.it

I corsi, le loro finalità e obiettivi sono descritti sul sito web

