



Centro ACP
Centro Ricerca Avanzato di Counseling e Psicologia

Formazione Agenti Immobiliari

Il Centro ACP si prende cura della Formazione a 360° degli agenti immobiliari da oltre vent'anni.

Successo, serenità e forza

Il Centro ACP ha sviluppato un innovativo procedimento per migliorare i risultati ed il business degli Agenti Immobiliari utilizzando un metodo veloce ed efficace.

La metodologia si basa sulla conoscenza e l'utilizzo della Matrice Emotiva.

Formazione - Business - Professionalità - Strategia
Counseling - Obiettivo - Psicologia - Competenza
Coaching - Comunicazione Motivazione - Sviluppo

Rilascio dell'attestato per ogni livello formativo e la qualifica di Operatore CME del Centro ACP.

Centro ACP
Centro Ricerca Avanzato di Counseling e Psicologia

Formazione Agenti Immobiliari

- ◆ Fase di Acquisizione
- ◆ Fase della Vendita
- ◆ Gestione Reti Immobiliari
- ◆ Coach per Agente Immobiliare
- ◆ Sviluppo Franchising
- ◆ Tecnica Immobiliare

- Consulenza Direzionale
- Consulenza Sviluppo d'Impresa
- Consulenza Strategica
- Business e Personal Coaching
- Business e Personal Counseling
- Progetti personalizzati

Centro ACP
Centro Ricerca Avanzato di Counseling e Psicologia



FORMAZIONE AGENTI IMMOBILIARI

- Acquisire le competenze per svolgere in modo efficace e produttivo la propria attività.
- Incrementare i propri guadagni con una metodologia innovativa.
- Conoscere la Matrice Emotiva è fondamentale per cambiare radicalmente la propria vita e l'attività professionale.

CENTRI ACP

SEDI

- * VIALE DELLA PRIMAVERA, 67
00171 ROMA
- * VIA BELDILETTO, 2
20142 MILANO

CONTATTI

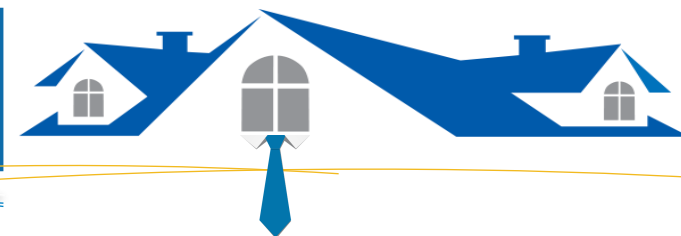
TEL.: 06 92 59 22 90
E-MAIL: SEGRETERIA@CENTROACP.IT
PEC: CENTRIACP@PEC.IT
SKYPE: CENTRO.ACP

WWW.CENTROACP.IT

Formazione nel settore immobiliare

Trattativa di Acquisizione, Vendita, Ribasso, Rialzo e Accettazione con la CME.

ACQUISIRE IN MODO SEMPLICE, VELOCE, ECONOMICO E PRODUTTIVO CON UNA NUOVA METODOLOGIA PER INCREMENTARE I PROPRI GUADAGNI ED IL PROPRIO BENESSERE



AMBITI DELLA FORMAZIONE

Il percorso formativo va ad affrontare tutte le tematiche inerenti la professione dell'agente immobiliare nell'ambito commerciale. Viene affrontata ogni fase del lavoro: la ricerca delle informazioni, le telefonate, la trattativa di acquisizione e vendita, la fase del ribasso o rialzo del prezzo, l'accettazione della proposta ed il post-vendita.

La Formazione è rivolta anche alla gestione del gruppo di lavoro e tutte le tematiche inerenti: gestione del personale, motivazione, sviluppo della rete, etc.

AMBITI FORMATIVI

PERSONAL COACHING

MOTIVAZIONE

TEAM BUILDING

SVILUPPO RETE

GESTIONE OBIETTIVI

COMUNICAZIONE

FRANCHISING



RISULTATI DELLA FORMAZIONE DEL CENTRO ACP

- Superare le diffidenze dei nostri interlocutori, principalmente nella fase di acquisizione degli immobili;
- Ridurre il pregiudizio nei confronti degli agenti immobiliari;
- Mantenere alta la provvigione per la mediazione;
- Ottenere con facilità l'incarico in esclusiva;
- Concludere la vendita ed ottenere un acconto riducendo la paura all'acquisto da parte dell'acquirente;
- Ottenere appuntamenti concreti per ridurre le perdite di tempo;
- Lavorare in un contesto gratificante.

Soluzioni concrete per migliorare il Tuo Business

BUSINESS COACHING IMMOBILIARE

Il Centro ACP supporta l'Agente Immobiliare come un allenatore affianca un atleta. Il metodo utilizzato ha l'obiettivo di mettere in condizione l'agente immobiliare di sviluppare ed esprimere il massimo delle sue potenzialità.



PROGETTI PERSONALIZZATI

Il Centro ACP elabora percorsi formativi personalizzati sulla base delle esigenze del cliente e del budget disponibile.



IL SITO WEB

Il Centro ACP mette a disposizione degli agenti immobiliari un'area riservata nel sito web www.centroacp.it attraverso la quale gli iscritti potranno ricevere gli aggiornamenti riguardanti le tematiche trattate nei percorsi formativi,



SOLUZIONI A PORTATA DI MOUSE

Il Centro ACP si avvale di uno staff di professionisti qualificati che possono essere contattati per sostenere e supportare gli Agenti Immobiliari in ogni fase della loro attività.



Impresa Riconosciuta e Convenzionata
Confimprese Nazionale
CONFEDERAZIONE NAZIONALE DELLE IMPRESE



Centro ACP - Centro Ricerca Avanzato di Counseling e Psicologia

La conoscenza della Matrice Emotiva per migliorare se stessi e la propria professione

Investire sulla Formazione produce più del conto in Banca

